**C014: Validar disponible de alta denominación**

El analista de la Gcia Autoservicios y Efectivo diariamente valida el disponible de alta denominación con el fin de identificar las diferencias entre disponible de venta que nos comparte el administrador del efectivo (en este caso Brinks) y el que generamos nosotros Banco.

Para ello ejecuta la EUC Disponibles\_para\_venta\_alta que toma como insumos los certificados de existencia o disponibles de efectivo de cada transportadora, proyecciones de cajeros de cada transportadora, operación diaria de traslados (BRINKS) y el informe final de sucursales (Sección autoservicios y efectivo). Todos los insumos son enviados a través del correo electrónico. La EUC genera como resultado final el disponible para la venta por ciudad, transportadora y denominación.

La evidencia del disponible para la venta queda almacenada en la ruta \\sbmdehcl0\Voperaci\Usucursa\Seccion Cajeros\Servicios Automatizados\MONITOREO\MONITOREO\GCIA\_SERV\_ELEC\_EFECT\automatizaciones\proyectos\disponibles\_para\_venta\_alta

Para la realización del control y validación se compara los valores que salieron a la venta en la EUC contra los disponibles sugeridos por BRINKS CASH MANAGEMENT en denominaciones de $20.000, $50.000 y $100.000.

(de este control quitamos el MU Venta de Efectivo de Alta)

*¿Hay diferencias significativas en la validación?*

**Actividad: Validar con administrador diferencias significativas.**

Se debe validar las entradas y salidas de cada uno de los fondos para fin de mes, los eventos mensuales que se puedan presentar, pagos de cosechas cafeteras, paros armados y fiestas populares. Según estas variables queda a criterio del analista decidir que diferencias son significativas o no

Cuando se presenta diferencias significativas se debe programar una reunión con en El analista de la Gcia Autoservicios y Efectivo y el administrador del efectivo (en este caso Brinks) y validar el porque se presentan estas diferencias teniendo en cuenta las variables anteriores.

**Actividad: Generar tasas de venta.**

Al validar y definir los disponibles de venta con el administrador de efectivo se ejecuta la EUC Tasas\_ventas\_alta que toma como insumo los disponibles compartidas por el administrador.

Al generar estas tasas de venta se le comparte ese archivo al administrador para proceder a negociar el efectivo.

Para más detalle remitirse al MU Venta de Efectivo de Alta

Actividad: Negociar venta de alta

El analista de efectivo, luego de ejecutar la EUC que nos genera las tasas de venta, envía las tasas s a douglas.pardo@brinks.com.co Brinks-Cash para que ellos dispongan del efectivo para la venta a los bancos compradores.

Los bancos compradores de efectivo deben solicitar el efectivo directamente desde la pagina BCM (es la página de brinks). Este proceso se recibe de lunes a viernes hasta las 11.30am.

Luego desde efectivo brinks envían al auxiliar de Efectivo el informe con las negociaciones realizadas, adjuntando las cartas con las instrucciones de venta según la necesidad de cada Banco, éstas deben ser revisadas y luego se deben enviar a cada transportadora.

Para más detalle remitirse al MU Venta de Efectivo de Alta

Se elimina

* Negociar venta directa de alta (se cambia a negociar venta de alta)
* Enviar venta realizada a Brinks
* Negociar venta de alta brinks

Pendiente actualizar el MU Venta de Alta, quitanto lo que haga referencia a ventas directas bancolombia. Ya todo está en Brinks